



Übersicht „Entwicklung der Kompetenznachweise“

Die Seminare an der ABG bieten durch die verschiedenen Entwicklungswege zahlreiche Möglichkeiten zur Qualifizierung. Wie sich unsere Entwicklungswege in der Vergangenheit gewandelt haben, können Sie den folgenden Übersichten entnehmen.

Privatkundenbank

	Bis 1999	2000 bis 2004	2005 bis 2007	2008 bis 2012	2013	ab 2014 bis heute
1. Start-Programm	Seminar Kundenberatung I-III (KB1, KB2, KB3)	Vertrieb - Servicebank (K1S)	Verkauf im Retailgeschäft (K1S)	Verkauf im Retailgeschäft (K1S)	ServiceBeratung (K1S)	ServiceBeratung (K1S)
2. Qualifizierungs-Programm	Seminar Vermögensberatung (VB)	Ertragsorientierte Anlagen (K1P)	Privatkundenberatung (K1P)	ZFB Zertifizierter Finanzberater / ifp-Universität Passau (K1P)	ZFB Zertifizierter Finanzberater / ifp-Universität Passau (K1P)	Zertifizierter VR-FinanzPlaner (K1P)



	Bis 1999	2000 bis 2002	2003 bis 2004	2005 bis 2009	2010 bis 2011	2012 bis heute
3. Top-Programm	Seminar Qualifizierte Vermögensberatung (QVB)	Spezielle Anlagen (K2P)	Spezielle Anlagen (K2P)	Privatkundenbetreuung (K2P)	Zertifizierter VR Finanzplaner (VRF)	Zertifizierter VR-VermögensPlaner (K1Z)
	Seminar Betreuung vermögender Privatkunden (VMT) -ADG Montabaur-	Chancenorientierte Anlagen (K3P)	Chancenorientierte Anlagen (K3P)	-	-	-
					Zertifizierter Wertpapierspezialist (KWP)	Zertifizierter Wertpapierspezialist (KWP)
4. Start- und Qualifizierungsprogramme der Wohnbaufinanzierung	-	-	-	Wohnbaufinanzierung (K1K)	Wohnbaufinanzierung (K1K)	Zertifizierter VR-Wohnbaufinanzierungsberater (K1K)
	-	-	-	-	-	Zertifizierter VR-Baufinanzierungsspezialist (K1I)
5. Spezialprogramm				VR-Vorsorgespezialist (VOS)	VR-Vorsorgespezialist (VOS)	Zertifizierter Vorsorgespezialist (VOS)
					Zertifizierter Immobilienvermittler (K7I)	Zertifizierter Immobilienvermittler (K7I)
						Zertifizierter Kunden Service Center Agent (K2S)