

Grundlagen für den erfolgreichen Immobilienmakler

VMI-24001

Zielgruppe

Mitarbeitende in der Immobilienabteilung und Einsteiger im Immobilienbereich

Ihr Nutzen

- ✓ Sie kennen die Grundlagen des Berufsbildes Immobilienmakler.
- ✓ Sie entwickeln die Basisorganisation für Ihre Maklertätigkeit.
- ✓ Sie erwerben Wissen in den Bereichen Objekteinkauf, Besichtigungsmanagement Marketing und Bauträgervermarktung.

Inhalt

- ✓ Objekteinkauf
- ✓ Besichtigungsmanagement
- ✓ Marketing insbesondere Homepage, Social Media
- ✓ Bauträgervermarktung
- ✓ Vermeidung von Haftungsfällen
- ✓ Konfliktmanagement
- ✓ Checklisten, Prozessablaufpläne

Hinweis

- ✓ Bitte bringen Sie zum Seminar mit:
 - ✓ Beratungsunterlagen (Exposés, Marketingprospekte, Flyer etc.)
- ✓ Diese Veranstaltung zählt mit 20 Stunden auf die Fortbildungsverpflichtung für Immobilienmakler und 10 Stunden für Versicherungsmakler ein.
- ✓ Referent: Diplom-Immobilienwirt, Dipl. Sachverständiger Stefan Wartzack



Termin

15.04.2024 -
19.04.2024



Ort

Beilngries



Ansprechpartner

Maximilian Höfler
08461/650-1340
maximilian.hoefler@abg-bayern.de
Nina Zacherl
08461/650-1333
nina.zacherl@abg-bayern.de

[Buchen](#)