# Erfahrungsaustausch: Firmenkundenvertrieb

ERFK-24-dod

### Zielgruppe

Vertriebsverantwortliche für das Firmenkundengeschäft

#### Ihr Nutzen

- √ Sie diskutieren aktuelle, praktische Fragen aus dem Firmenkundenvertrieb.
- ✓ Sie erarbeiten Lösungsansätze in der Gruppe.
- ✓ Sie profitieren von den Erfahrungen anderer Banken.
- ✓ Sie gewinnen neue Ansprechpartner f
  ür den Praxisaustausch.

#### Inhalt

- ✓ aktuelle Fragestellungen der Teilnehmenden
- ✓ Praxisfälle der Teilnehmenden
- ✓ Präsentation von Erfahrungen durch die Teilnehmenden

Der Erfahrungsaustausch lebt von den Themen der Teilnehmenden.Bitte senden Sie Ihre Themenwünsche bis spätestens zwei Wochen vor der Veranstaltung per Mail an fbauer@gv-bayern.de.

#### **Hinweis**

Moderator: Felix Bauer (GVB)

#### Voraussetzungen

Grundvoraussetzungen für die Teilnahme am Onlineseminar:

- ✓ Ein PC. Laptop oder Tablet
- ✓ Ein Headset mit Kopfhörer und Mikrofon
- ✓ Eine funktionierende Kamera
- ✓ Eine stabile Internetverbindung

Wir empfehlen Ihnen eine ruhige Umgebung.

#### **Preisinformation**

Gefördert durch den ZWF.Seminarpreis präsenz: 100,00 €Seminarpreis digital: 50,00 €

#### **Termininformation**

Die Veranstaltung findet im Halbjahresrhythmus mit wechselnden Themen, in präsenz (1 Tag) und ditigtal (0,5 Tage) statt.



## Ansprechpartner

Bernd Orthmann 08461/650-1352 bernd.orthmann@abg-bayern.de Sabrina Waldhier 08461/650-1353 sabrina.waldhier@abg-bayern.de

Buchen

