

# Die professionelle Fondsberatung 2026

DPF-26001

## Zielgruppe

- ✓ Erfahrene Anlage- und Vermögensberater, die ihre Absatzzahlen im Investmentfondsbereich weiter steigern möchten.

## Ihr Nutzen

Investmentfonds sind wichtige Bausteine zur optimalen Strukturierung von Kundendepots. Eine Fondsberatung bietet damit eine sehr gute Chance, die Profitabilität vorhandener Kundenbeziehungen zu steigern, wenn für jede Beratungssituation die passende Fach- und Verkaufskompetenz vorhanden ist. In diesem Seminar können die Teilnehmenden ihre Fach- und Verkaufskompetenz überprüfen und verbessern, um diesem Anspruch in möglichst vielen Beratungssituationen gerecht zu werden. Der Teilnehmende...

- ✓ überzeugt durch seine Gesprächsführung.
- ✓ zeigt eine überzeugende Fachkompetenz in seinen Anlagegesprächen.
- ✓ erreicht eine hohe Abschlussmotivation bei seinen Kunden.

## Inhalt

- ✓ Aktuelle Herausforderungen in der Fondsberatung 2026
- ✓ Verkaufstechniken und Vorgehensweisen zur Steigerung des Fondsabsatzes
- ✓ Update Fachwissen Investmentfonds
- ✓ Mitbewerber im Blick - Fremdfonds und ETFs
- ✓ Depotaufbau und Depotoptimierung mit Investmentfonds
- ✓ Praxistraining und Erfahrungsaustausch

## Hinweis

Als Trainer fungiert Dipl.-Paed. Axel Stichling, Verkaufstrainer und zertifizierter Anlageberater.

 **Termin**  
20.05.2026 -  
22.05.2026

 **Ort**  
Beilngries

 **Preis**  
1.250,00 €

 **Dozent(en)**  
Axel Stichling

 **Ansprechpartner**  
Elke Kerschenlohr  
08461/650-1363  
elke.kerschenlohr@abg-bayern.de  
Nina Zacherl  
08461/650-1333  
nina.zacherl@abg-bayern.de

[Buchen](#)