## Zielgruppe

Jugendbeauftragte, Jugendberatende, Mitarbeitende im Bereich Marketing und Vertrieb sowie Mitarbeitende die in den Bereich Jugendmarkt hineinwachsen sollen

## Ihr Nutzen

- ✓ Anleitungen über die praktische Erstellung eines Jugendmarketingkonzeptes
- ✓ Kenntnisse über das richtige Verhalten gegenüber Kindern, Jugendlichen und jungen Erwachsenen
- ✓ Informationen über einen zielgruppenorientierten Vertriebsansatz der Genossenschaftsbank
- ✓ Neue Wege gehen im Bereich Jugendmarkt

## Inhalt

- ✓ Geschäftspolitische Bedeutung der Zielgruppe (Kinder, Jugendliche, junge Erwachsene) für die Bank
- Organisatorische Voraussetzungen für das Jugendmarketing
- ✓ Social Media und Jugendmarkt inkl. Influencer-Kampagnen
- ✓ Überblick über bestehende Jugendmarktprogramme und -konzepte der genossenschaftlichen Organisation
- ✓ Werbung und Öffentlichkeitsarbeit im Jugendmarkt
- Events/Veranstaltungen mit jungen Kunden und Nichtkunden
- ✓ Jugendclubs noch zeitgemäß?
- ✓ Praxisbeispiele
- ✓ Anforderungen der jungen Kunden an den Berater
- ✓ Gesprächsführung mit Kindern, Jugendlichen und jungen Erwachsenen
- ✓ Digitale Medien als Mittel zur Akquisition
- Einwandbehandlung bei Terminvereinbarungen
- ✓ Einsatz von Verkaufshilfen
- ✓ Vertriebsunterstützung
- ✓ Planung von individuellen Vertriebsmaßnahmen
- Anleitung zu Gestaltung eines individuellen Jugendmarketingkonzeptes
- Megatrends unserer Gesellschaft für den Jugendmarkt nutzen

**Termin** 08.07.2024 - 10.07.2024

Ort
Beilngries

Ansprechpartner

Julia-Sophie Maier 08461/650-1374 julia-sophie.maier@abg-bayern.de Julia Gabler 08461/650-1320 julia.gabler@abg-bayern.de

**Buchen** 

