

# A-Kunden-Exzellenz: Eigene Potenziale entfalten, Stärken betonen und erfolgreich kommunizieren

AKE-26001

## Zielgruppe

- ✓ Vermögensberater
- ✓ Individualkundenberater
- ✓ Private Banking Berater

## Ihr Nutzen

Spitzenergebnisse erzielen durch Persönlichkeitstraining für Beratende im A-Kundensegment.

## Inhalt

- ✓ Eigene Potenziale erkennen und entfalten
- ✓ Eigene Stärken kennenlernen und gezielt im Vertrieb anwenden
- ✓ Kommunikativ überzeugen und den Gegenüber mit einer Sog-Persönlichkeit überzeugen
- ✓ Erfolgreicher Umgang mit Herausforderungen und Hindernissen
- ✓ Die Wirkung von Mimik, Gestik und Sprache kennen
- ✓ Aktives Empfehlungsmanagement

 **Termin**  
14.12.2026 -  
15.12.2026

 **Ort**  
Beilngries

 **Preis**  
840,00 €

 **Dozent(en)**  
Armin Westermeier

 **Ansprechpartner**  
Elke Kerschenlohr  
08461/650-1363  
elke.kerschenlohr@abg-bayern.de  
Nina Zacherl  
08461/650-1333  
nina.zacherl@abg-bayern.de

[Buchen](#)